



## **HEAD OF SALES (M/W)**

**Wir sind ein junges aufstrebendes Start-Up im Bereich Sales / B2B Leadmanagement und suchen eine(n) Head of Sales (m/w) im Herzen von München.**

### **IHRE AUFGABEN**

- **Eigenständige Akquise von Projekten für P&C - PEOPLECONNECT GmbH**
- **Qualifizierte Terminvereinbarung bei den Wunschkunden unserer Mandanten (B2B)**
- **Überzeugung von Auftraggebern im telefonischen und persönlichen Kontakt**
- **Betreuung und Weiterentwicklung der akquirierten Projekte**
- **Organisation und Verantwortung von externen Projektworkshops**
- **Selbständige Ausarbeitung der Akquise-Strategie für unsere Mandanten**
- **Fortlaufendes Projektmanagement und aktive Betreuung der Mandanten**

### **UNSERE ANFORDERUNGEN**

- **Sie haben einen Sales Spirit im Blut!**
- **B2B Kaltakquise ist Ihre Leidenschaft**
- **Sie sind herzlich und freundlich und lieben die Kommunikation**
- **Überdurchschnittliche Empathie, ein natürliches Selbstbewusstsein und Überzeugungskraft auf Entscheider-Ebene im B2B zählen zu Ihren größten Stärken**

- **Souveränes Auftreten, exzellente Umgangsformen, Durchsetzungsvermögen und eine unternehmerische Denkweise zeichnen Sie aus**
- **Sie verfügen über ein exzellentes schriftliches und mündliches Ausdrucksvermögen in der deutschen Sprache**
- **Ihre Kontaktfreudigkeit und Ihr kommunikatives Geschick haben Sie schon erfolgreich in Branchen mit hoher Kundenorientierung bewiesen**
- **Sie verfügen über 3-5 Jahre Berufserfahrung gerne im Vertrieb einer *beratungsintensiven Dienstleistung oder komplexer Produkte* und verfügen über ein abgeschlossenes Studium?**
- **Sie sind eine Führungspersönlichkeit und haben in der jüngsten Vergangenheit Sales Mitarbeiter erfolgreich geführt, Sie verstehen es ein Team zu motivieren und neue Ideen erfolgswirksam einzusetzen?**
- **Dann sind Sie bei uns richtig! Wir freuen uns auf Sie!**

## **UNSER ANGEBOT**

- **Vertrieb unserer attraktiven P&C -Dienstleistung, die Kunden begeistert**
- **Abwechslungsreiche Projekte mit viel Verantwortung und Freiheit zugleich**
- **Attraktive Vergütung (Zielgehalt bis 75.000 Euro)**
- **Ein Team von motivierten und hochqualifizierten Kollegen, die jeden Tag Spaß bei der Arbeit haben**
- **Eine Unternehmenskultur der Wertschätzung und des gegenseitigen Respekts**
- **Intensive Einarbeitung, Vertriebs-Trainings und individuelle Förderung durch persönliches Coaching**
- **Start-Up Spirit mit schnellen Prozessen, der viel Raum für Ihre persönliche Entwicklung und Ideen bietet**
- **Ein modernes, helles Büro direkt an der Isar mit ausgewogener Work-Life-Balance, frisches Obst und ein unbefristeter Arbeitsvertrag (inkl. 27 Tage Urlaub) mit attraktiven, leistungsorientierten Verdienst- und Karrieremöglichkeiten**

## **MIT VOLLER ENERGIE DURCHSTARTEN!**

Wir freuen uns Sie kennenzulernen, indem Sie uns Ihre vollständige Bewerbung (*Lebenslauf sowie Anschreiben inkl. Gehaltsvorstellung und Ihrer Kündigungsfrist*) per E-Mail an [dorota.sobolewska@pc-peopleconnect.de](mailto:dorota.sobolewska@pc-peopleconnect.de) zukommen lassen.

Für telefonische Vorabinformationen steht Ihnen Frau Dorota Sobolewska unter

089 - 41 41 70 820 gerne zur Verfügung. [www.pc-peopleconnect.de](http://www.pc-peopleconnect.de)

